**MyBarber**

***Documento de Visão***

1. **Índice**

[1.](#_heading=h.gjdgxs) 1

[2.](#_heading=h.30j0zll) 2

[3.](#_heading=h.1fob9te) 3

[4.](#_heading=h.3znysh7) 3

[5.](#_heading=h.2et92p0) 4

[6.](#_heading=h.tyjcwt) 4

[7.](#_heading=h.3dy6vkm) 4

[8.](#_heading=h.1t3h5sf) 5

[9.](#_heading=h.4d34og8) 5

[10.](#_heading=h.2s8eyo1) 6

[11.](#_heading=h.17dp8vu) 7

1. **Objetivo**

O presente sistema tem como objetivo facilitar o agendamento de serviços e horários dentro de barbearias que necessitem de um sistema de gerenciamento de agendamentos. E também possibilitar visualização de relatórios e indicadores referentes a barbearia.

1. **Necessidade do Negócio**

Devido a alta demanda de clientes, muitas barbearias necessitam de um sistema para que possam fazer o gerenciamento de horários. Atualmente o WhatsApp é a principal ferramenta utilizada por essas barbearias para marcar horários com os seus clientes, o que torna um processo trabalhoso ficar verificando as mensagens para achar os agendamentos. Identificamos também que elas não possuem uma ferramenta para ter uma visão sobre seus lucros.

1. **Descrição do Escopo**

Será feito uma aplicação web que funcionará como um assistente de barbearia, com os seguintes módulos:

* **Agendamentos:**
  + Cadastrar e alterar.
  + Alterar status.
  + Selecionar serviço(s) e cliente cadastrados no sistema.
  + Cadastrar com um cliente não cadastrado no sistema.
  + Calendário com os agendamentos cadastrados.
  + Filtrar calendário por funcionário.
  + Sistema enviará uma mensagem(e-mail) automática para o cliente em um determinado tempo antes do horário agendado para confirmar se o ele comparecerá.
  + Validar agendamento por horário de atendimento do barbeiro e agendamentos já cadastrados.
* **Barbearia:**
  + Cadastrar uma nova barbearia.
  + Editar informações
* **Clientes:**
  + Cadastrar, alterar, excluir e listar clientes.
* **Funcionários:**
  + Cadastrar, alterar, excluir e listar funcionários.
  + Login e senha.
  + Redefinir senha.
  + Ativar conta.
  + Definir perfil de acesso.
  + Definir horário de atendimento de um barbeiro.
* **Serviços:**
  + Cadastrar, alterar, excluir e listar serviços
* **Promoções:**
  + Cadastrar promoção de um ou mais serviços por um determinado tempo.
* **Relatórios e indicadores sobre a berbaria :** 
  + Quantidade de clientes, funcionários e serviços cadastrados(indicadores).
  + Quantidade e valor total de serviços prestados(mensal) por funcionário(pdf).
  + Lucro annual(gráfico).
  + Status agendamentos mês atual(gráfico).

1. **Premissas**

* O desenvolvimento do sistema, tal como sua documentação será feito por três integrantes.
* Reuniões semanais para discussão do andamento do projeto.

1. **Restrições**

* Restrição 1 – Restrição para reunião presencial dos integrantes, pois os integrantes moram longe um do outro, podendo apenas fazer o desenvolvimento presencial do projeto durante as aulas de PFC.

1. **Equipe**

* **Carlos Viana de Oliveira** – Cursando 6º semestre de Sistemas de Informação

Atribuições: Documentação, desenvolvimento do sistema

* **Julio Cesar Silva de** **Oliveira** – Cursando 6º semestre de Sistemas de Informação Documentação, desenvolvimento do sistema
* **Victor Diego Marcantonio de Sousa** – Documentação e desenvolvimento do sistema

1. **Especificações Técnicas**

Sistema será com os seguintes recursos:

* API’s RESTFUL em Java utilizando o Spring framework (Backend).
* Segurança feita pelo Spring Security, OAuth2 e JWT.
* View com thymeleaf.
* Banco de dados Postgres.
* Plataformas: WEB
* Arquitetura: MVC e DTO.

1. **Riscos**

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **Risco #00** | **Probabilidade**  0% a 25% | **Impacto**  Alto | **Prioridade**  **Média** |
| **Descrição: Saída de um integrante** | | | |
| **Plano de Ação: Dedicação de mais tempo por parte dos integrantes restantes** | | | |

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **Risco #01** | **Probabilidade**  26% a 50% | **Impacto**  Média | **Prioridade** (Probabilidade x Impacto)  **Média** |
| **Descrição: Aprender um novo Framework** | | | |
| **Plano de Ação: Dedicar algumas horas para estudo do novos Frameworks(Spring framework) e fazer uma aplicação piloto para fixação e familiarização com esses frameworks.** | | | |

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **Risco #02** | **Probabilidade**  26% a 50% | **Impacto**  Alto | **Prioridade** (Probabilidade x Impacto)  **Alta** |
| **Descrição: Atender a expectativa dos clientes** | | | |
| **Plano de Ação: Conversar com diversos barbeiros e elaborar um formulário para captação de informações relevantes para o sistema.** | | | |

1. **Cronograma de Marcos Resumido**

Considerando o planejamento do projeto de acordo com as informacoes publicadas neste documento, os marcos iniciais do projeto sao:

|  |  |
| --- | --- |
| **Marco** | **Data** |
| Inicio do Projeto | 05/08/2019 |
| Documento de visão e diagramas de atividades | 29/08/2019 |
| Especificação de requisitos e regras de negócio | 19/09/2019 |
| Inicio do desenvolvimento do projeto piloto usando spring framework. | 21/09/2021 |
| Diagrama de caso de uso | 26/09/2019 |
| Diagramas de classes e MER | 24/10/2021 |
| 3 casos de usos funcionais e seus diagramas de sequência | 14/11/2019 |
| Login com autenticação, crud de usuários e serviços (projeto piloto) | 28/11/2019 |
| Modelagem da interação inicial | 06/03/2020 |
|  |  |
| Teste unitario do modulo X | 02/04/2020 |
| .... |  |
| .... |  |
| Testes de Aceitacao do Usuario | 15/08/2020 |
| Instalacao | 29/08/2020 |
| Entrega do projeto final | 12/20 |

1. **Orçamento Resumido**

Apresentar um orcamento reduzido considerando:

* Custos fixos
  + Hardware: -
  + Licenças de software: -
  + Treinamentos: R$ 200,00.
* Custos variaveis (dependem do esforco de desenvolvimento e aumentam conforme o tempo do projeto)
  + Salário da equipe de desenvolvimento: R$18700,00(1.100,00 cada, mensal por 17 meses)
  + Pessoal de apoio: -
  + Encargos e benefícios: R$6120,00(60,00 cada, mensal por 17 meses)
  + Custo de instalações: -.
  + Consumo de energia e materiais: -.
  + Operação da rede de computadores: -.
* Orçamento para riscos (margem de contingência): R$ 3000,00
* Margem de lucro: R$ 5000,00.
* Total: 32.820